



Notre programme de prestataires

DEVENIR PARTENAIRE D'INTÉGRATION

Transformez l'excellence culinaire en un actif industriel à grande échelle. Tyr Capital sélectionne des experts du secteur F&B capables d'exécuter une vision stratégique avec une rigueur chirurgicale. Nous fournissons le capital, vous pilotez les expansions.

UN MODÈLE DE RÉMUNÉRATION SANS PRÉCÉDENT

Nous croyons que l'élite opérationnelle doit être libérée des contraintes financières pour atteindre la perfection.

- Le Pilote (Unité 1) : Avance de 20 000 CAD versée au début de la première expansion.
- La Phase de Croissance : Une fois le pilote validé, vous pouvez entreprendre jusqu'à trois expansions simultanément.
- Potentiel de Revenus:
 - CAD 20,000 la première fois
 - CAD 45,000 tous les 2 mois (en supposant que vous prenez trois expansions simultanées).

MANDAT INITIAL : EMBARQUEMENT & MODÉLISATION

1. **Relation Propriétaire** : Devenir le partenaire de confiance du fondateur de la marque.
2. **Audit Flux de Travail** : Analyse en cuisine pour optimiser l'efficacité opérationnelle.
3. **Modélisation d'Actif** : Enregistrement complet du savoir-faire (recettes, équipement, atmosphère).
4. **Implémentation de SOP** : Mise en place des contrôles internes et standards de qualité.
5. **Stratégie** : Collaboration directe avec Tyr Capital sur la trajectoire d'expansion.

MANDAT RÉCURRENT : EXPANSION (LE PROTOCOLE DES 20 ÉTAPES)

Un marathon de 60 jours pour chaque nouvelle unité.

1. **Permis** : Gestion complète des dossiers réglementaires.
2. **Assurances** : Souscription aux protections corporatives.
3. **Utilités** : Activation Hydro, Eau et Gaz.
4. **Télécoms** : Installation infrastructure internet et téléphonie.
5. **POS** : Configuration logicielle et activation des licences.
6. **Recrutement** : Sélection de l'équipe opérationnelle locale.
7. **Affichage** : Gestion de la production et pose des enseignes.
8. **Esthétique** : Supervision de la peinture et des retouches cosmétiques.
9. **Sécurité** : Installation des alarmes, caméras et serrures intelligentes.
10. **Équipements** : Achat, récupération et installation de la ligne de cuisine.
11. **Gestion** : Formation intensive du futur gestionnaire d'unité.

12. **Hygiène** : Mise en place des stations de nettoyage et protocoles MAPAQ.
13. **Stocks** : Approvisionnement initial complet et ustensiles.
14. **Digital** : Intégration des plateformes de livraison et de la technologie Pivot.
15. **Inspections** : Coordination finale avec le Service d'incendie et le MAPAQ.
16. **Formation Équipe** : Rotation du personnel au sein du restaurant "Flagship".
17. **Logistique** : Ententes fournisseurs et automatisation des commandes.
18. **Médias** : Photographie culinaire de haut niveau et design publicitaire.
19. **Marketing** : Lancement agressif (campagnes d'influenceurs et réseaux sociaux).
20. **Ouverture** : Livraison d'une unité opérationnelle avec une équipe motivée.

AVANTAGES DE NOTRE PROGRAMME

- 1. Respect de votre travail passé** : En tant que contracteur, vous bénéficiez d'un Droit de Premier Refus sur toutes les futures unités des marques que vous avez modélisées. Vous ne construisez pas seulement des restaurants ; vous bâtissez un pipeline de futurs revenus au sein de notre structure.
- 2. Opportunité de se créer du travail** : Étant conscients de l'avantage stratégique du côté relationnel, nous encourageons les contracteurs à introduire des propriétaires de restaurants. Une fois leurs marques approuvées, leurs expansions vous seront attribuées.
- 3. Une vision à long-terme** : Nous insistons pour que nos prestataires bâtissent un rapport de confiance avec les propriétaires et leurs marques avec l'intention de retenir ceux qui démontrent performance et intégrité pour des rôles à temps plein.
- 4. Une occasion unique de changer le secteur** : Nous sommes ici pour radicalement changer le marché, notre approche unique est une alternative aux modèles de franchises actuels. Tyr Capital croit en un restaurant qui paie bien ses employés tout en maximisant la qualité et la rentabilité.

VOTRE TRAJECTOIRE CHEZ LE GROUPE STERLING GLOBAL MANAGEMENT

Le programme de contracteurs est le point d'entrée exclusif vers les plus hauts niveaux de notre écosystème :

- 1. Prestataire d'intégration** : Maître de l'expansion et du déploiement.
- 2. Gestionnaire de Chaîne** : Supervision complète d'un portefeuille d'emplacements.
- 3. Franchiseur Quebtastic** : Allocation de marques à travers plusieurs chaînes, construction de cuisines centrales, innovation culinaire et conceptuelle.
- 4. Directeur chez Tyr Capital** : Rôle de direction stratégique au sein de notre société.